

あなたの
熱意で
チャンスを
つかめ!

我が社の商品 売り込み市

～売込企業 参加募集のご案内～

我が社の商品“売り込み市”とは…

概要

百貨店、スーパー、ホテル、ホームセンター等のバイヤー（買い手企業）が、会場にブースを構えて売込企業をお待ちしています。売込企業は、事前マッチングされたスケジュールに従ってブースを回り、バイヤーと商談（売り込み）を行います。

特徴

事前に参加者（売込側）と出展バイヤー（買い手側）に対し、商談の意思確認（マッチング）を行います。「飛び込み → 空振り」の心配が無く、効果的な商談が期待できます。

商談1回 につき 最大20分

多くの商談機会を設けるため、1商談当たりの制限時間を設けています。（最大20分）改めて「一度じっくりお話しを…」という言葉を引き出せるかは、貴方の準備次第です。

日時

- 第1日目：本州バイヤーとの商談日
平成27年1月20日（火）13:30～17:30
- 第2日目：道内バイヤーとの商談日
平成27年1月21日（水）10:30～17:30

場所

北海道経済センタービル 8階 A・Bホール（札幌市中央区北1条西2丁目 ※札幌市役所北向い）

参加料

札幌商工会議所：**会員 3,000円**（非会員 6,000円）
※非会員の方は、この機会にご入会頂きますと参加料が会員料金になります。
※札幌市外の方もご入会頂けます。

募集対象

道内の中小企業、生産者、団体等 ※大手小売業・卸売業等へ販路拡大を希望される方

出展バイヤー

買い手企業 ※中頁をご参照ください。

お申込締切

平成26年11月28日（金）

お振込期限

平成27年1月15日（木）※当日は混雑が予想されますので、事前に下記までお振込願います。
【お振込み先】
北洋銀行本店（普）0131637 札幌商工会議所

バイヤー(買い手)がブースを構える“逆見本市”

バイヤー(買い手側)
(ブースで待機)

1商談 最長20分

参加者(売込側)
(来場者)

百貨店・スーパー、
通販など

バイヤーが
ブースで待機し、
商談に応じます



中小製造業・
卸売業など

サンプル・見積書等を
持参し、自社商品を
バイヤーに売り込む!!

出展バイヤー(買い手企業) ※初参加

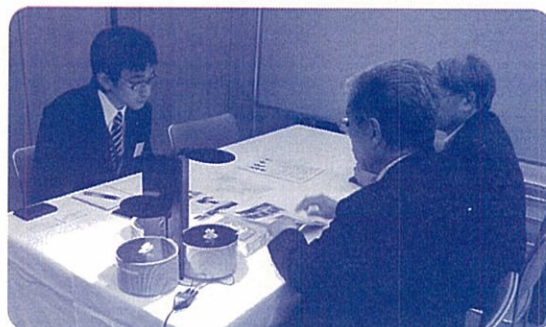
	【本州バイヤー】 平成27年1月20日(火)	【道内バイヤー】 平成27年1月21日(水)
食品	<p>【青森】①(株)さくら野百貨店 ②(株)中三本店・弘前店 ※</p> <p>【宮城】③エマルシェさくら野仙台店 ※</p> <p>【福島】④(株)中合 ※</p> <p>【千葉】⑤(株)五味商店 ※</p> <p>【東京】⑥(株)高島屋 ※ ⑦(株)ディノス・セシル ※ ⑧(株)東急百貨店 ⑨ベーシック インフォメーションセンター(株) ⑩北海道フードフロンティア(株) ⑪(株)三越伊勢丹 ※ ⑫(株)明治屋</p> <p>【愛知】⑬(株)みちのく ※</p> <p>【大阪】⑭(株)近鉄百貨店 ⑮(株)阪急阪神ホテルズ ※ ⑯(株)阪急阪神百貨店 ※</p> <p>【兵庫】⑰(株)山陽百貨店 ⑱(株)ヤマトヤシキ</p> <p>【広島】⑲(株)中村角 ※</p>	<p>①(株)朝日サービス ②イオン北海道(株)</p> <p>③(株)STV開発センター ※ ④(株)感動いちば</p> <p>⑤京王プラザホテル札幌 ⑥生活協同組合コープさっぽろ</p> <p>⑦(株)サークルKサンクス ⑧(株)サッポロドラッグストア</p> <p>⑨(株)札幌丸井三越 丸井今井札幌本店 ⑩ジップコーポレーション(株) 北市ドットコム/北市ドットコムPro</p> <p>⑪シュレン国分(株) ⑫(株)セブン-イレブン・ジャパン</p> <p>⑬(株)東急百貨店 札幌店 ⑭(株)東光ストア</p> <p>⑮(株)プリンスホテル 札幌プリンスホテル ⑯北雄ラッキー(株)</p> <p>⑰(株)ホクレン商事 ⑱北海道キヨスク(株)</p> <p>⑲北海道新聞社 47CLUB ⑳(株)北海道百科</p> <p>㉑ホテル モンレーデルホフ札幌 ㉒丸水札幌中央水産(株)</p> <p>㉓(株)ラルズ</p>
日用雑貨等	<p>【東京】ベーシック インフォメーションセンター(株)</p>	<p>㉔(株)東急ハンズ 札幌店 北海道キヨスク(株)</p> <p>㉕(株)ジョイフルエーカー 北海道新聞社 47CLUB</p> <p>(株)STV開発センター ※ 生活協同組合コープさっぽろ</p>

★バイヤーの出展部署や、取引条件、仕入希望商品の詳細は下記URLにてご覧頂けます。
★出展バイヤーは11/4(火)現在。出展バイヤーは随時HPで更新します。

必ずチェックして下さい→ <http://www.sapporo-cci.or.jp/urikomi/>

前回実績 ※H26.1月開催

	本州バイヤーとの 商談日	道内バイヤーとの 商談日
出展バイヤー数	12社(20名)	26社(56名)
売込企業数	72社	78社
商談件数	171件	237件
バイヤーアンケート 回収件数(回収率)	14名(66.7%)	39件(72.2%)
以下、バイヤーへのアンケート結果より		
成約件数(率)	13件(7.6%)	7件(2.9%)
成約見込(率)	27件(15.8%)	35件(14.8%)
検 討(率)	63件(36.8%)	183件(77.2%)
不 成 立(率)	29件(16.9%)	29件(12.2%)



バイヤーアンケートより(抜粋)	①売込企業に求めること
	<ul style="list-style-type: none"> •当店の顧客をリサーチして来て欲しい •会社概要、商品リスト、商品サンプル、試食は必要 •売りたい先の想定、他社との違い(優位性)、技術的データ(可能な範囲で) •既存取引先、月販売数などの具体的な数字
	②良い売り込み方
	<ul style="list-style-type: none"> •商品、物流、販売方法を一体で提案して頂き非常に参考になった •普段、発見できない商品や企業に出会えた •当方の企画に合った商品を作ろうとしてくれた •なぜ、弊社との商談を望んだのか、という所まで熱心にご説明頂いた
	③悪い売り込み方
	<ul style="list-style-type: none"> •試食が無いと、即決できず話が進められない •目的、動機、取り扱い方、他社商品との違いなど、的確なアピールが無い •商品の質にこだわり価格面での話が少ない、希望を漠然と伝える、だけでは困る

今後のスケジュール

- 11月 4日(火)～11月28日(金) 売込企業募集期間
- 12月 1日(月)～12月26日(金) マッチング作業 ※スケジュール作成
- 1月 7日(水) 売込企業へ商談スケジュール表送付
- 1月20日(火)～ 1月21日(水) 開催日

さあ、今すぐお申込みを!

「我が社の商品売り込み市」参加申込書

宛先FAX 011-231-0726 ※締切:平成26年12月12日

売り込み対象部門 (対象となる部門を○で囲んでください)		食品 ・ 日用雑貨等 ・ 両方	
企業名		住所	〒
TEL	() -	E-mail	
FAX	() -	企業HP	http://
業種		参加者 役職・氏名	
参加者 役職・氏名		参加者 役職・氏名	
商談希望バイヤー 1日目(6社まで)			
商談希望バイヤー 2日目(8社まで)			
売り込み商品名			
希望の仕入れ方法 (仕入れ希望の仕入れ方法)	・催事などの短期出店 ・ギフト	・デイリー買取 ・その他()	・通信販売
希望の仕入れ時期 (仕入れ希望の時期)	年 月 (日間)	・小売店名()	・販売台(台)
希望の仕入れ金額 (仕入れ希望の金額)	・中心販売商品()	・期間中売上実績(千円)	
企業PR・商品内容・特徴 (内容は、当商談会専用HPに掲載し、バイヤーが高談有無の判断材料としてご覧になりますので、できるだけ詳細にお書きください)			
その他(販売方法・供給可能量など)			
札幌商工会議所への入会について			
非会員の方は、この機会にご入会頂きますと参加料が会員料金になります。(札幌市外の方もご入会頂けます)			
[当所の活動について] <input type="checkbox"/> 説明を聞きたい <input type="checkbox"/> 資料を見たい			

※「我が社の商品売り込み市」にご記入頂いた情報は、当商談会の運営に伴い利用するほか、札幌商工会議所からの連絡・情報提供のために利用します。

注意事項

- ①ご希望のバイヤーとの商談ができないこともございますので予めご了承ください。
- ②各種バイヤーの仕入希望商品以外の商談は、お断りさせて頂くことがございますので予めご了承ください。
- ③事前に申込内容を参加バイヤーに情報提供いたします。不明な点などについては、事務局またはバイヤーからお問い合わせがある場合があります。
- ④売り込み者が商談するバイヤーや当日のスケジュールなどは事務局にて調整させて頂きます。(1商談20分)
- ⑤商談会はビジネスの場を提供するもので、取引を保証するものではありませんのでご了承ください。
- ⑥マッチング後の参加辞退については、参加費を一切返還いたしませんのでご了承ください。